

2001

annual report / geschäftsbericht



A person in profile, wearing a dark jacket, is looking at a whiteboard. A bright laser beam is projected onto the whiteboard, creating a vertical line of light. The person's hand is near the beam. The text 'we think laser' is written in red at the top. The words 'parallel', 'monochromatic', and 'coherent' are written in red along the beam. The equation $E^2 = m^2 c^4 + p^2 c^2$ is written in red at the bottom left.

we think laser

parallel
monochromatic
coherent

$$E^2 = m^2 c^4 + p^2 c^2$$

we think laser

Light is the original source of power.
Licht ist die ursprüngliche Quelle der Kraft.

financial overview

finanzdaten im überblick

we think laser

ROFIN-SINAR Technologies Inc.

results of operations / geschäftsergebnisse

(in thousands, except per share data and employees) / (in tausend mit ausnahme der mitarbeiter- und gewinn pro aktie-angabe)

	1997	1998	1999	2000	2001
net sales / umsatz Erlöse	\$ 129,393	\$ 117,583	\$ 124,024	\$ 171,187	\$ 220,557
gross profit / bruttoergebnis	\$ 46,411	\$ 43,107	\$ 41,794	\$ 64,297	\$ 82,149
income from operations / betriebsergebnis	\$ 13,233	\$ 10,491	\$ 5,939	\$ 17,238	\$ 21,157
net income / jahresüberschuss	\$ 8,954	\$ 6,681	\$ 3,633	\$ 7,877	\$ 7,215
net income per diluted share / gewinn pro aktie (verwässert)	\$ 0.77	\$ 0.58	\$ 0.32	\$ 0.68	\$ 0.62
number of employees / mitarbeiteranzahl	500	552	597	1,035	1,151
sales per employee / umsatz pro mitarbeiter	\$ 259	\$ 213	\$ 208	\$ 165	\$ 192
order backlog / auftragsbestand	\$ 29,100	\$ 35,900	\$ 41,000	\$ 65,600	\$ 53,000

balance sheet / bilanz

(in thousands) / (in tausend)

	1997	1998	1999	2000	2001
total assets / aktiva, gesamt	\$ 132,189	\$ 143,742	\$ 147,213	\$ 218,414	\$ 224,750
total liabilities / passiva, gesamt	\$ 50,264	\$ 52,977	\$ 56,537	\$ 127,695	\$ 125,699
stockholders' equity / eigenkapital	\$ 81,925	\$ 90,765	\$ 90,676	\$ 90,719	\$ 99,051

net sales / umsatz Erlöse

(in thousands) / (in tausend)

1997	\$ 129,393
1998	\$ 117,583
1999	\$ 124,024
2000	\$ 171,187
2001	\$ 220,557

net income / jahresüberschuss

(in thousands) / (in tausend)

1997	\$ 8,954
1998	\$ 6,681
1999	\$ 3,633
2000	\$ 7,877
2001	\$ 7,215

financial year ended sept. 30 / geschäftsjahr endet am 30. september

the company

das unternehmen

With more than 25 years of experience in laser technology, ROFIN-SINAR Technologies Inc. has successfully focused its strategy on being an innovative leader in the industrial laser market and has consistently demonstrated its determination to deliver the most powerful and innovative manufacturing tools to a wide range of industries.

ROFIN-SINAR's operational headquarters are located in Plymouth, Michigan and Hamburg, Germany. The Company is one of the world's leading manufacturers of laser beam sources and laser-based system solutions.



With production facilities in the United States, Germany, Japan, Singapore and the United Kingdom, the Company also offers support from its various sales and service offices located at strategic centers around the globe. It has an installed base of over 15,000 lasers operated by more than 2,500 customers.

ROFIN-SINAR's shares trade on the NASDAQ National Market System under the symbol RSTI and on the "Neuer Markt" of the Frankfurt Stock Exchange under the German Securities Identification Number 902 757.

Mit mehr als 25 Jahren Erfahrung in der Lasertechnologie hat sich ROFIN-SINAR Technologies Inc. zielstrebig zu einem der innovativsten Unternehmen in diesem Markt entwickelt und konzentriert sich auf die konsequente Weiterentwicklung und Perfektionierung dieser wirtschaftlichen Schlüsseltechnologie für die unterschiedlichsten Einsatzfelder in der Industrie.

ROFIN-SINAR, mit seinen operativen Hauptsitzen in Hamburg und Plymouth, Michigan, USA, ist einer der weltweit führenden Hersteller von Laserstrahlquellen und laserbasierten Systemlösungen für die industrielle Materialbearbeitung.

Mit Produktionsstätten in den USA, Deutschland, Großbritannien, Singapur und Japan sowie einem strategischen Vertriebs- und Servicenetz rund um den Globus betreut ROFIN-SINAR derzeit eine Basis von 15.000 Lasern bei mehr als 2.500 Kunden weltweit.

Die ROFIN-SINAR Aktie ist an der NASDAQ unter dem Kürzel RSTI notiert und wird am Neuen Markt der Frankfurter Wertpapierbörse unter der Kenn-Nummer 902 757 gehandelt.



Board of Directors:

*Günther Braun
Ralph E. Reins
Carl F. Baasel*

*William R. Hoover
Dr. Peter Wirth
(Gary K. Willis)*

to our shareholders, customers and employees
sehr geehrte aktionäre, kunden und mitarbeiter

macro micro marking

We are pleased with the past year results, where we achieved record sales even under unsettled market conditions. Our acquisition of Baasel Lasertech in fiscal 2000 proved its merits by achieving further diversification, increasing our customer base and opening up new markets.

Wir sind mit den Ergebnissen unseres letzten Geschäftsjahres zufrieden, in dem wir unter schwierigen Marktverhältnissen einen Rekordumsatz erreicht haben. Die Übernahme der Baasel Lasertech im Jahr 2000 hat sich erfolgreich auf unseren Geschäftsverlauf ausgewirkt und hat es uns ermöglicht, weiter zu diversifizieren, unsere Kundenbasis zu verbreitern und neue Märkte zu erschließen.

We reached our main goals for this year: further integration of the Baasel group and the Secondary Listing on the Neuer Markt in Germany.

- In Italy and France we formed joint companies of the former ROFIN-SINAR and Baasel subsidiaries, thus strengthening our sales and service force in these geographic regions.
- We converted the Baasel Lasertechnik GmbH into a GmbH & Co. KG, a partnership which enables us to use a portion of the goodwill paid in the acquisition for tax purposes in Germany.
- We bought Z-Laser S.A., our Spanish representative, and integrated it into our new local organization. This has strengthened our position in the prosperous Iberian market.
- Through our Secondary Listing on the Neuer Markt of the Frankfurt Stock Exchange, we increased our visibility in Germany, addressed new investors and gained coverage by a greater number of analysts.

Wir haben unsere Hauptziele für das Geschäftsjahr erreicht: die weitere Integration der Baasel Gruppe und das Zweitlisting am Neuen Markt in Deutschland.

- In Italien und Frankreich haben wir die ehemaligen Tochterfirmen von ROFIN-SINAR und Baasel zu jeweils einer gemeinsamen Firma zusammengelegt und damit unseren Vertrieb und Service in diesen Ländern gestärkt.
- Wir haben die Gesellschaftsform der Baasel Lasertechnik GmbH in eine GmbH & Co. KG, eine Personengesellschaft, umgewandelt, um den beim Firmenkauf bezahlten Goodwill teilweise steuerlich nutzbar zu machen.
- Wir haben unseren spanischen Vertreter, die Firma Z-Laser S.A., übernommen und in unsere neue lokale spanische Organisation integriert. Diese Maßnahme hat unsere Position im wachsenden iberischen Markt gestärkt.
- Durch unser Zweitlisting am Neuen Markt der Frankfurter Wertpapierbörse konnten wir unseren Bekanntheitsgrad in Deutschland erhöhen und das Interesse neuer Analysten und Investoren gewinnen.

disc laser / scheibenlaser

Last fiscal year our sales reached \$220.6 million, an increase of 28.8% over fiscal year 2000, where Baasel Lasertech numbers were only included for 20 weeks. Our service and spare parts business grew in parallel with the sales figures and reached again 25% of total sales.

Im letzten Geschäftsjahr haben wir einen Umsatz von 220,6 Mio. US\$ erzielt. Dies entspricht einer Steigerung von 28,8% gegenüber dem Vorjahr, in dem allerdings die Ergebnisse von Baasel Lasertech nur für 20 Wochen enthalten waren. Unser Ersatzteil- und Servicegeschäft stieg gleichermaßen und erreichte wiederum 25% des Gesamtumsatzes.

Sales of lasers for marking and micro applications accounted for 52% of total sales, while lasers for macro applications made up for the remaining 48%. Our component business with laser diodes, for which our subsidiary Dilas Diodenlaser in Mainz, Germany, is responsible, grew over 40%.



laser cutting of metal / laserschneiden von metall

Die Umsätze mit Lasern für die Markier- und Micro-Bearbeitung trugen 52% zum Gesamtumsatz bei, Laser für Macro-Anwendungen deckten die übrigen 48% ab. Unser Komponentengeschäft mit Laserdioden, für das unser Tochterunternehmen Dilas Diodenlaser in Mainz verantwortlich ist, wuchs um über 40%.

We achieved 66% of our sales in Europe, 21% were in North America and the remaining 13% came mainly from Asia. In the European market, we achieved a growth rate of more than 50% over the previous year, with the Baasel acquisition contributing to a part of this gain. In North America we had a slight increase in sales despite the slow down in the market, whereas our revenues in Asia decreased as a consequence of the weak semiconductor and electronics markets in the second half of our fiscal year.

In Europa erzielten wir 66% unseres Jahresumsatzes, 21% in Nordamerika, die verbleibenden 13% überwiegend in Asien. Nicht zuletzt dank der Akquisition von Baasel waren wir in der Lage, im europäischen Markt ein Wachstum von über 50% gegenüber dem Vorjahr zu erzielen. In Nordamerika konnten wir uns trotz einer nachhaltigen Marktberuhigung leicht steigern, während unsere Umsätze in Asien, verursacht durch die schwache Halbleiter- und Elektronikindustrie in der zweiten Jahreshälfte, zurückgingen.

The first half of the past fiscal year showed excellent results, but the drastic slow down in order intake and sales within the semiconductor and electronics industry negatively influenced our results in the 3rd and 4th quarters. Total orders received for fiscal 2001 amounted to \$208 million.

Während in den ersten beiden Quartalen des vergangenen Jahres hervorragende Ergebnisse erzielt werden konnten, hat der drastische Rückgang im Auftrags- ein- und Umsatz aus der Halbleiter- und Elektronik- industrie das dritte und vierte Quartal negativ beeinflusst. Der Auftrags- ein- und Umsatz des Geschäftsjahres 2001 betrug 208 Mio. US\$.

Our gross profit amounted to \$82.1 million or 37.2% of sales, percentage-wise only slightly lower than in the prior year. Income before tax rose 13% to \$18.2 million, whereas net income after tax decreased slightly by 8% to \$7.2 million. This was caused by an adverse tax structure this year, where losses in some locations could not be offset by income in others. Earnings before interest and taxes (EBIT) increased by \$4.8 million to \$21.5 million, or 9.8% of total sales, which was the same as last year. EBITDA increased by \$7.1 million to \$28.7 million, or 13% of total sales.



laser cutting of airbag fabric / laserschneiden von airbaggewebe

Unser Bruttoergebnis belief sich auf 82,1 Mio. US\$ oder 37,2% vom Umsatz und lag damit nur geringfügig unter dem Prozentsatz des Vorjahres. Der Gewinn vor Steuern stieg um 13% auf 18,2 Mio. US\$. Dagegen verringerte sich der Gewinn nach Steuern um 8% auf 7,2 Mio. US\$ als Folge der in diesem Jahr ungünstigen Steuerstruktur, bei der Verluste in einzelnen Firmen nicht mit Gewinnen in anderen verrechnet werden konnten. Das Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) konnten wir um 4,8 Mio. US\$ auf 21,5 Mio. US\$ steigern. Damit lag es für beide Geschäftsjahre bei 9,8% vom Umsatz. Das EBITDA Ergebnis erhöhte sich um 7,1 Mio. US\$ auf 28,7 Mio. US\$ und lag damit bei 13% vom Umsatz. Gerade unter Berücksichtigung der Aufwendungen für die Änderungen im Firmenverbund und das Zweitlisting in Deutschland sind wir mit dem Erreichten zufrieden.

Given the costs of organizational changes and the charges for the secondary listing in Germany, we are pleased with the results we were able to achieve.

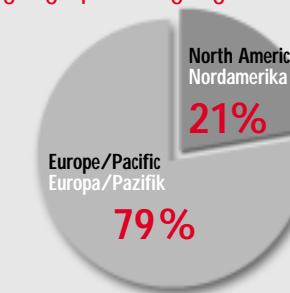
gerte sich der Gewinn nach Steuern um 8% auf 7,2 Mio. US\$ als Folge der in diesem Jahr ungünstigen Steuerstruktur, bei der Verluste in einzelnen Firmen nicht mit Gewinnen in anderen verrechnet werden konnten. Das Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) konnten wir um 4,8 Mio. US\$ auf 21,5 Mio. US\$ steigern. Damit lag es für beide Geschäftsjahre bei 9,8% vom Umsatz. Das EBITDA Ergebnis erhöhte sich um 7,1 Mio. US\$ auf 28,7 Mio. US\$ und lag damit bei 13% vom Umsatz. Gerade unter Berücksichtigung der Aufwendungen für die Änderungen im Firmenverbund und das Zweitlisting in Deutschland sind wir mit dem Erreichten zufrieden.

sales split umsatzverteilung

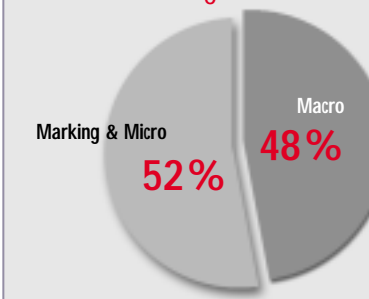
Beschichtungszusatzwerkstoffen erfolgreich vorstellen können. Weiterhin ist es uns gelungen, den Markt des 3D-Laserabtragens für unsere Strahlquellen in enger Zusammenarbeit mit LASERTEC, einem Tochterunternehmen der Deckel Maho Pfronten GmbH, zu erschließen.

Im Bereich des Lasermarkierens, in dem wir uns als weltweit führendes Unternehmen sehen, haben wir einen neuen, kompakten, dioden-endgepumpten Markierlaser mit spezieller Graustufensoftware zur Erzeugung von Bitmaps vorgestellt. Des Weiteren wurde eine zweite Generation des Folienmarkierers und eine kompakte, unter ergonomischen Gesichtspunkten entworfene Arbeitsstation eingeführt, die mit einer Reihe von unterschiedlichen Strahlquellen ausgerüstet werden kann. Einen hohen Anteil der von uns produzierten Markierlaser lieferten wir im abgelaufenen Jahr an die Halbleiterindustrie zum Beschriften von Chips. Auf der Basis der gegenwärtigen wirtschaftlichen Situation dieser Branche gehen wir von reduzierten Umsätzen mit diesen Produkten im neuen Jahr aus. Wir erwarten allerdings, dass wir bei einer Erholung des Marktes mit einer ähnlich hohen Nachfrage nach unseren Lasermarkierern wie in der Vergangenheit rechnen können.

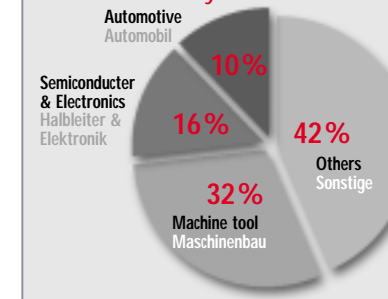
geographical / geografisch



business units / geschäftsbereiche



industry / industrie



3D-laser material removing market with our laser sources through a new partnership with LASERTEC, a subsidiary of the Deckel Maho Pfronten GmbH, a German machine tool manufacturer.

In the sector of Laser Marking, where we believe to be the worldwide market leader, we introduced a new, compact diode end-pumped laser marker, with a special gray scale software for marking bitmaps. Furthermore we developed a second generation of label markers and a compact, ergonomically designed workstation, which can be combined with a variety of different laser sources. A major portion of our laser markers was delivered in the last year to the semiconductor industry for marking of integrated circuits. Based on the current economic situation of this business sector we expect reduced turnover in the new fiscal year. As this market recovers we believe that the demand for our marking lasers will be as strong as it was in the past.

During the last year we presented the capabilities of our laser sources and of our system solutions at a large number of international exhibitions, including Euroblech, Laser 2001, EMO, Welding&Cutting and Semicon. We continued to fine tune our sales strategy in our three main application areas: Macro, Micro and Marking. Based on an intensive analysis we streamlined our product portfolio in some cases. Additionally, we were able to start new partnerships.

Our Macro group continues to hold its position in the competitive market of cutting and welding. We were able to further strengthen our OEM-customer base for our CO₂ Slab laser products in Europe, developed our business with high power, fast-flow CO₂ lasers (HF Series and Triagon) and achieved excellent sales success with our high power, diode pumped, solid-state lasers in the automotive and automotive supplier industry. For nearly all of our products we were able to offer versions with increased output power enabling our customers to work with higher processing speeds, resulting in higher demand for our lasers.

The Micro group was able to substantially increase its sales by focusing on medical devices, jewelry, dental and perforating applications. Additionally, we were able to introduce a laser system for repair and maintenance of injection moulds in cooperation with an established supplier of welding, brazing and coating equipment and consumables. We further succeeded in entering the

Im vergangenen Geschäftsjahr haben wir die Leistungsfähigkeit unserer Laserquellen und Systemlösungen auf einer Vielzahl von internationalen Messen, unter anderem Euroblech, Laser 2001, EMO, Schweißen&Schneiden und Semicon, präsentiert. Wir haben unsere Vertriebsstrategie in unseren drei Kerngebieten – Macro, Micro, Marking – weiter optimiert und unser Produktprogramm nach intensiver Analyse in einigen Fällen bereinigt. Darüber hinaus ist es uns gelungen, neue Partnerschaften einzugehen.

Unser Macro-Bereich hat seine Position im umkämpften Markt für Schneid- und Schweißanwendungen gehalten. Mit unseren diffusionsgekühlten CO₂-Slab-Lasern haben wir es geschafft, unsere Basis bei OEM-Kunden in Europa weiter auszubauen. Unser Geschäft mit schnellgeströmten CO₂-Lasern hoher Leistung (HF-Serie und Triagon) hat sich wie geplant entwickelt, und mit unseren diodengepumpten Festkörperlasern hoher Leistung haben wir unseren Absatz in der Automobil- und Zulieferindustrie deutlich steigern können. Fast im gesamten Produktbereich waren wir in der Lage, Laser mit höherer Ausgangsleistung anzubieten. Die damit realisierbaren höheren Prozessgeschwindigkeiten haben zu einer gestiegenen Nachfrage seitens unserer Kunden geführt.

Im Bereich Micro haben wir unsere Umsätze deutlich gesteigert, indem wir uns erfolgreich auf die Märkte Medizintechnik, Schmuck, Dental und Perforation konzentriert haben. Darüber hinaus haben wir ein spezielles Lasersystem zur Reparatur und Instandhaltung von Spritzgussformen in enger Zusammenarbeit mit einem etablierten Hersteller von Schweiß-, Löt- und



laser marked keyboard /
laserbeschriftete tastatur

As a result of our ongoing R&D efforts, we presented a new concept for solid-state lasers, the so-called "disc laser". This is a diode-pumped laser, where the traditional laser rod is replaced by a very thin disc of laser active material mounted on a specially designed heat sink. Based on this design, one patent has been granted and others are pending. We expect that the significantly improved mode structure, and the resulting tiny focus spot of this laser, will open up new markets, especially in the area of micro material processing. It is our plan to ship the first units to key customers within our 2002 fiscal year.

In fiscal 2001, ROFIN was again able to open up new applications and markets based on its successful research and development work. Resulting patents will protect our know-how and secure our future success.

The economic environment over the last year has been characterized by a general hesitation to invest in many sectors. Our business was specifically affected by the dramatic slow down in the semiconductor and electronics industry, therefore it is not easy to predict growth for the coming financial year throughout our different business segments. While it will be difficult to achieve similar growth rates as in the past, we are adapting our resources to meet the current business environment. Our main customers are in the general machine tool, the automotive and the semiconductor/electronic

Resultierend aus unseren fortlaufenden F&E-Aktivitäten haben wir ein neues Konzept für einen Festkörperlaser, den sogenannten "Scheibenlaser", erstmalig präsentiert. In diesem Laserkonzept ist der traditionelle Laserstab durch eine hauchdünne Scheibe aus laseraktivem Material ersetzt, das auf einen speziell konzipierten Kühlkörper montiert und durch Laserdioden angeregt wird. Zu diesem Design wurde bereits ein Patent an ROFIN erteilt und weitere wurden angemeldet. Wir erwarten, dass sich durch die entscheidend verbesserte Strahlqualität dieses Lasers und durch den damit erreichbaren kleineren Brennfleckdurchmesser für uns, vor allem im Bereich Micro-Materialbearbeitung, neue Märkte eröffnen. Es ist geplant, erste Laserquellen im Geschäftsjahr 2002 an Schlüsselkunden auszuliefern.

ROFIN hat sich auch im Geschäftsjahr 2001 mit einer erfolgreichen Entwicklungs- und Projektierungsarbeit in den Bereichen Macro, Micro und Marking neue Anwendungen und Märkte erschlossen. Die daraus resultierenden Patente sichern unser Know-how und den zukünftigen Geschäftserfolg.

Die aktuelle wirtschaftliche Lage ist durch eine allgemeine Investitionszurückhaltung in vielen Branchen geprägt. Besonders der drastische Rückgang in der Halbleiter- und Elektronikindustrie hat uns getroffen. Daher ist eine Aussage über das Wachstum der einzelnen Segmente im kommenden Geschäftsjahr nur schwer möglich. Es wird schwierig werden, im nächsten Jahr an die Steigerungsraten der letzten Jahre anzuknüpfen. Daher passen wir unsere Kapazitäten den gegenwärtigen Geschäftsvolumina an. Unsere wichtigsten Abnehmer kommen aus dem allgemeinen

industries. As a consequence of our successful strategy for diversification, we were able to achieve more than 40% of our revenues in markets which show less cyclicality, such as medical instruments, dental, jewelry and many others. ROFIN has a broad base, enabling us to react fast to the individual requirements of our customers when the worldwide markets recover. We will stay focused on our long-term goals, control our costs and be prepared for the next market upswing.

With more than 1,100 well educated and trained employees worldwide, we believe to be well prepared for the future challenges.

A personal note of thanks goes to Hinrich Martinen, who retired as Chief Technical Officer and Board member after 20 years of dedicated work at ROFIN-SINAR. He still is available to us on a consulting basis and we can draw from his in-depth know-how in laser technology.

Finally, I wish to extend my thanks to our shareholders, customers and employees for their trust and commitment.

Dr. Peter Wirth
Chairman of the Board and CEO

Maschinenbau, der Automobilindustrie und der Halbleiter- und Elektronikindustrie. Dank unserer erfolgreichen Diversifikationsstrategie erzielen wir mittlerweile über 40% unseres Umsatzes in anderen, weniger zyklischen Märkten wie der Medizintechnik, dem Juwelier- und Dentalbereich und vielen anderen. ROFIN ist breit aufgestellt und wird daher in der Lage sein, bei einer weltweiten konjunkturellen Verbesserung schnell auf die individuellen Anforderungen der Kunden eingehen zu können. Wir verfolgen weiterhin konzentriert unsere langfristigen Ziele, überprüfen stetig unsere Kostenstrukturen und sind für den nächsten Marktaufschwung bestens positioniert.

Mit über 1.100 gut ausgebildeten und geschulten Mitarbeitern in aller Welt gehen wir davon aus, auch die zukünftigen Herausforderungen erfolgreich meistern zu können.

Mein persönlicher Dank gilt Herrn Hinrich Martinen, der nach mehr als zwanzigjähriger Firmenzugehörigkeit als Technischer Direktor und Boardmitglied der ROFIN-SINAR Technologies Inc. ausgeschieden ist. Herr Martinen wird uns jedoch weiterhin mit seinem fundierten Wissen in der Lasertechnologie als Berater zur Verfügung stehen.

Zum Abschluss danke ich allen Anteilseignern, Kunden und Mitarbeitern für ihr Vertrauen und Engagement.

ROFIN-SINAR Technologies Inc.
45701 Mast Street
Plymouth, MI 48170, USA
Tel.: +1-734-455-5400
Fax: +1-734-455-2741
info@rofin.com

ROFIN-SINAR Technologies Europe S.L.
Paseo Premin de Iruña 4
E-31008 Pamplona, Spain
Tel.: +34-948-198-000
Fax: +34-948-198-152

operational headquarters

ROFIN-SINAR Laser GmbH
Berzeliusstraße 83
D-22113 Hamburg, Germany
Tel.: +49-(0)-40-7 33 63-0
Fax: +49-(0)-40-7 33 63 160

ROFIN-SINAR Inc.
45701 Mast Street
Plymouth, MI 48170, USA
Tel.: +1-734-455-5400
Fax: +1-734-455-2741

production sites / subsidiaries / joint-ventures

ROFIN-SINAR Laser GmbH
Neufeldstraße 16/Günding
D-85232 Bergkirchen, Germany
Tel.: +49-(0)-81 31-704-0
Fax: +49-(0)-81 31-704 100

CBL Verwaltungsgesellschaft mbH
Petersbrunner Straße 1b
D-82319 Starnberg, Germany
Tel.: +49-(0)-8151-776-0
Fax: +49-(0)-8151-776 159

Carl Baasel Lasertechnik GmbH & Co. KG
Petersbrunner Straße 1b
D-82319 Starnberg, Germany
Tel.: +49-(0)-8151-776-0
Fax: +49-(0)-8151-776 159

WEGMANN-BAASEL
Laser und elektrooptische Geräte GmbH
Uhlandstraße 13
D-85609 Aschheim, Germany
Tel.: +49-(0)-89-93 09 01-0
Fax: +49-(0)-89-93 09 01 80

DILAS Diodenlaser GmbH
Galileo-Galilei-Straße 10
D-55129 Mainz, Germany
Tel.: +49-(0)-6131-9226-0
Fax: +49-(0)-6131-9226 255

ROFIN-BAASEL Inc.
330 Codman Hill Road
Boxborough, MA 01719, USA
Tel.: +1-978-635-9100
Fax: +1-978-635 9199

Tempe Office
1515 West University Drive
Suite 105
Tempe, AZ 85281, USA
Tel.: +1-480-777-1199
Fax: +1-480-517 9684

ROFIN-SINAR UK Ltd.
York Way, Willerby,
Kingston upon Hull
HU10 6HD, United Kingdom
Tel.: +44-(0)-1482-6500-88
Fax: +44-(0)-1482-6500 22

ROFIN-BAASEL UK Ltd.
Rofin House
3 Brunel Close
Daventry NN11 5RB
Northants, United Kingdom
Tel.: +44-(0)-870-990-1020
Fax: +44-(0)-870-990 1030

ROFIN-BAASEL Italiana S.r.l.
Via Galilei, 1
I-20090 Rovagnasco di Segrate (MI), Italy
Tel.: +39-02-2169 51-1
Fax: +39-02-269 20 549

ROFIN-BAASEL France S.A.
10, Allée du Cantal
Z.I. La Petite Montagne Sud
F-91018 Evry Cedex, France
Tel.: +33-(0)-1-6911-3636
Fax: +33-(0)-1-6911 3639

Sartrouville Office
7, Rue d'Estienne d'Orves
F-78508 Sartrouville Cedex, France
Tel.: +33-(0)-1-395-77133
Fax: +33-(0)-1-395 76577

ROFIN-MARUBENI Laser Corp.
Sun-Intelligent Building 4F
3162 Sakai, Atsugi-shi
Kanagawa-ken, 243 Japan
Tel.: +81-(0)-462-298-655
Fax: +81-(0)-462-298 541

ROFIN-BAASEL Singapore Pte. Ltd.
Block 5012, Ang Mo Kio Avenue 5
#04-05 TECHplace II
Singapore 569876
Tel.: +65 4821-091
Fax: +65 4821 158

ROFIN-BAASEL Benelux B.V.
Edisonweg 52
NL-2952 AD Alblasterdam, Netherlands
Tel.: +31-(0)-78-69310-37
Fax: +31-(0)-78-69310 79

ROFIN-BAASEL España S.L.
Pol. Ind. Arazuri-Orcoyen, C-12
E-31170 Arazuri (Navarra), Spain
Tel.: +34-948-324-600
Fax: +34-948-324 605

Barcelona Office
Pza. Maria Aurelia Capmany, 1-A
E-08970 Sant Joan Despi (Barcelona), Spain
Tel.: +34-93-4770-644
Fax: +34-93-4770 865

PMB Elektronik GmbH
Moosstraße 14
D-82319 Starnberg, Germany
Tel.: +49-(0)-8151-91691-0
Fax: +49-(0)-8151-91691 66

RASANT-ALCOTEC
Beschichtungstechnik GmbH
Zur Kraule 1
D-51491 Overath, Germany
Tel.: +49-(0)-2206-9025-0
Fax: +49-(0)-2206-9025 22

sales + service

ROFIN-SINAR Laser GmbH
Brussels Office
Rue Abbé Cuyper, 3
B-1040 Brussels, Belgium
Tel.: +32-(0)-2-74 12-427
Fax: +32-(0)-2-74 12 404

ROFIN-SINAR Laser GmbH
Taiwan Office
2F, No. 35, Lane 21, Section 6
Mingchuan East Rd.
Taipei, Taiwan
Tel.: +886-2-2790-1300
Fax: +886-2-2795 3021

ROFIN-SINAR Technologies Inc.
45701 Mast Street
Plymouth, MI 48170, USA
Tel.: +1-734-455-5400
Fax: +1-734-455 2741
info@rofin.com

investor contact

USA:
45701 Mast Street
Plymouth, MI 48170, USA
Tel.: +1-734-455-5400
Fax: +1-734-455 2741
info@rofin.com

GERMANY:
Berzeliusstraße 83
D-22113 Hamburg, Germany
Tel.: +49-(0)-40-7 33 63-256
Fax: +49-(0)-40-7 33 63 138
ir@rofin.com

board of directors

Dr. Peter Wirth
Chairman of the Board
Chief Executive Officer
President

Günther Braun
Executive Vice President
Chief Financial Officer

Carl F. Baasel
Managing Director of Carl Baasel
Lasertechnik GmbH & Co. KG

William R. Hoover
Chairman of the Executive
Committee of
Computer Sciences Corporation

Ralph E. Reins
Chairman and Chief Executive
Officer of Qualitor, Inc.

Gary K. Willis
Director of Benthos Corporation
Director of HPower Corporation
Director of Middlesex Health Services

auditors

KPMG LLP
Detroit, Michigan

transfer agent and registrar

The Bank of New York
New York, NY

common stock

ROFIN-SINAR Technologies Inc. trades on NASDAQ's National Market System under the Symbol „RSTI“ and on the „Neuer Markt“ of the Frankfurt Stock Exchange under the German Securities Identification Number 902 757.

Die ROFIN-SINAR Aktie ist an der NASDAQ unter dem Kürzel RSTI notiert und wird am Neuen Markt der Frankfurter Wertpapierbörse unter der Kenn-Nummer 902 757 gehandelt.



FORM 10-K

10-K