

annual report geschäftsbericht 2002

rofin

ROFIN-SINAR Technologies Inc.

results of operations geschäftsergebnisse

(in thousands, except per share data and employees) (in tausend, mit ausnahme der mitarbeiter- und gewinn pro aktie-angabe)

	1999	2000	2001	2002
net sales umsatz Erlöse	\$ 124,024	\$ 171,187	\$ 220,557	\$ 221,948
gross profit bruttoergebnis	\$ 41,794	\$ 64,297	\$ 82,149	\$ 78,820
income from operations betriebsergebnis	\$ 5,939	\$ 17,238	\$ 21,157	\$ 15,408
net income jahresüberschuss	\$ 3,633	\$ 7,877	\$ 7,215	\$ 5,001
net income per diluted share gewinn pro aktie (verwässert)	\$ 0.32	\$ 0.68	\$ 0.62	\$ 0.43
number of employees mitarbeiteranzahl	597	1,035	1,151	1,192
sales per employee umsatz pro mitarbeiter	\$ 208	\$ 165	\$ 192	\$ 186
order backlog auftragsbestand	\$ 41,000	\$ 65,600	\$ 53,000	\$ 46,400

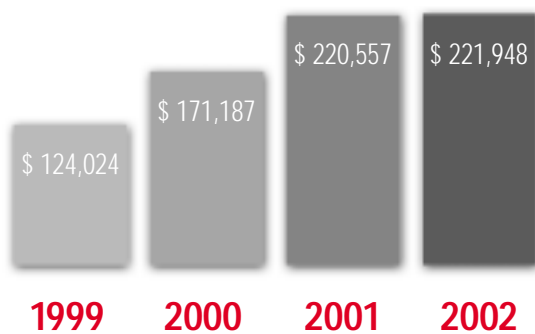
balance sheet bilanz

(in thousands) (in tausend)

	1999	2000	2001	2002
total assets aktiva, gesamt	\$ 147,213	\$ 218,414	\$ 227,304	\$ 240,815
total liabilities passiva, gesamt	\$ 56,537	\$ 127,695	\$ 128,253	\$ 132,397
stockholders' equity eigenkapital	\$ 90,676	\$ 90,719	\$ 99,051	\$ 108,418

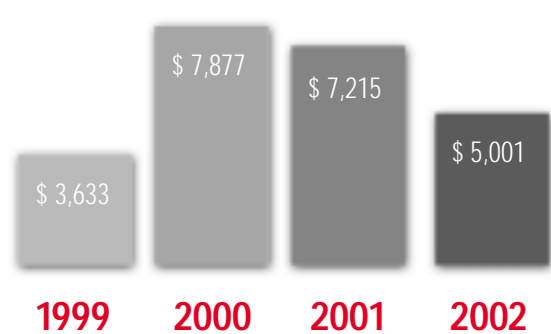
net sales umsatz Erlöse

(in thousands) (in tausend)



net income jahresüberschuss

(in thousands) (in tausend)



the company das unternehmen

With more than 25 years of experience in laser technology, ROFIN-SINAR Technologies Inc. has successfully focused its strategy on being an innovative leader in the industrial laser market and has consistently demonstrated its determination to deliver the most powerful and innovative manufacturing tools to a wide range of industries.

ROFIN-SINAR's operational headquarters are located in Plymouth, Michigan and Hamburg, Germany. The Company is one of the world's leading manufacturers of laser beam sources and laser-based system solutions for industrial material processing. With production facilities in the United States, Germany, the United Kingdom, Singapore and Japan, the Company also offers support from its various sales and service offices located at strategic centers around the globe. It has an installed base of over 15,000 lasers operated by more than 2,500 customers.

ROFIN-SINAR's shares trade on the NASDAQ National Market System under the symbol RSTI and on the Frankfurt Stock Exchange under the German Securities Identification Number 902 757.

Mit mehr als 25 Jahren Erfahrung in der Lasertechnologie hat sich ROFIN-SINAR Technologies Inc. zielstrebig zu einem der technologisch führenden Unternehmen in diesem Markt entwickelt und konzentriert sich auf die konsequente Weiterentwicklung und Perfektionierung dieser wirtschaftlichen Schlüsseltechnologie für die unterschiedlichsten Einsatzfelder in der Industrie.

ROFIN-SINAR, mit seinen operativen Hauptsitzen in Hamburg und Plymouth, Michigan, USA, ist einer der weltweit führenden Hersteller von Laserstrahlquellen und laserbasierten Systemlösungen für die industrielle Materialbearbeitung. Mit Produktionsstätten in den USA, Deutschland, Großbritannien, Singapur und Japan sowie einem strategischen Vertriebs- und Servicenetz rund um den Globus betreut ROFIN-SINAR derzeit eine Basis von 15.000 Lasern bei mehr als 2.500 Kunden weltweit.

Die ROFIN-SINAR Aktie ist an der NASDAQ unter dem Kürzel RSTI notiert und wird an der Frankfurter Wertpapierbörse unter der Wertpapier-Kennnummer 902 757 gehandelt.

Board of Directors



Dr. Peter Wirth
Chairman of the Board
Chief Executive Officer
President



Günther Braun
Director
Executive Vice President
Chief Financial Officer



Gary K. Willis
Director



Ralph E. Reins
Director



William R. Hoover
Director



Carl F. Baasel
Director

A close-up photograph of a blue, textured surface, possibly a car's interior or a piece of machinery. The surface has a fine, woven texture. A curved, dark blue cutout or recessed area is visible in the upper half of the frame. In the lower right, a thin green circle is partially visible. The text "we think laser" is centered in the middle of the image in a red, lowercase, sans-serif font.

we think laser

to our shareholders, customers and employees

sehr geehrte aktionäre, kunden und mitarbeiter

We are pleased to inform you about our successful 2002 fiscal year, which has been one of the more challenging years for us. Despite the difficult worldwide economic situation and the political uncertainties, we were able to adapt to the demanding market conditions and have posted satisfying 2002 results. While we had a slow start with low sales to the semiconductor and electronics industry, we were able to compensate for this through a record fourth quarter, during the course of which we have seen a distinct recovery in this industry.

The excellent performance in the fourth quarter allowed us to close our fiscal year with sales of \$221.9 million, slightly above the previous year's figure. We are pleased with the results, which we achieved despite a marked decline in the sales of laser marking systems for integrated circuits, smart cards and other electronic components. We were able to maintain our position due to our broad product range of lasers for industrial material processing and our technological leadership in many areas. Our diversification enabled us to serve a whole range of different industries including: automotive, medical instruments, jewelry, machine tool, suppliers of consumer goods and manufacturers of high-tech electronic components.

Our MACRO business, which focuses mainly on the automotive and machine tool industries, showed growth of approximately 10%. This division experienced an increased demand for our diffusion-cooled CO₂ Slab laser technology and our high power, diode pumped, solid-state lasers. 53% of our total revenues of \$221.9 million were generated by the MACRO business; the MARKING and MICRO sectors contributed the remaining 47%. Approximately 27% of revenues were related to the delivery of service, spare parts and training.

Wir freuen uns, Ihnen die Ergebnisse des erfolgreichen Geschäftsjahres 2002 berichten zu können – ein Jahr, das uns vor einige Herausforderungen stellte. Obwohl der Ausblick am Jahresbeginn durch die schwierige weltweite Konjunktur und die politischen Unsicherheiten sehr verhalten war, haben wir uns sehr gut auf diese Situation einstellen können und am Ende zufriedenstellende Ergebnisse erzielt. Nachdem wir als Folge der niedrigen Umsätze im Halbleiter- und Elektronikbereich das Geschäftsjahr schwach begannen, konnten wir dies durch Rekordergebnisse im vierten Quartal wieder ausgleichen, in dem wir wieder einen deutlichen Anstieg in diesem Marktsegment verzeichnen konnten.

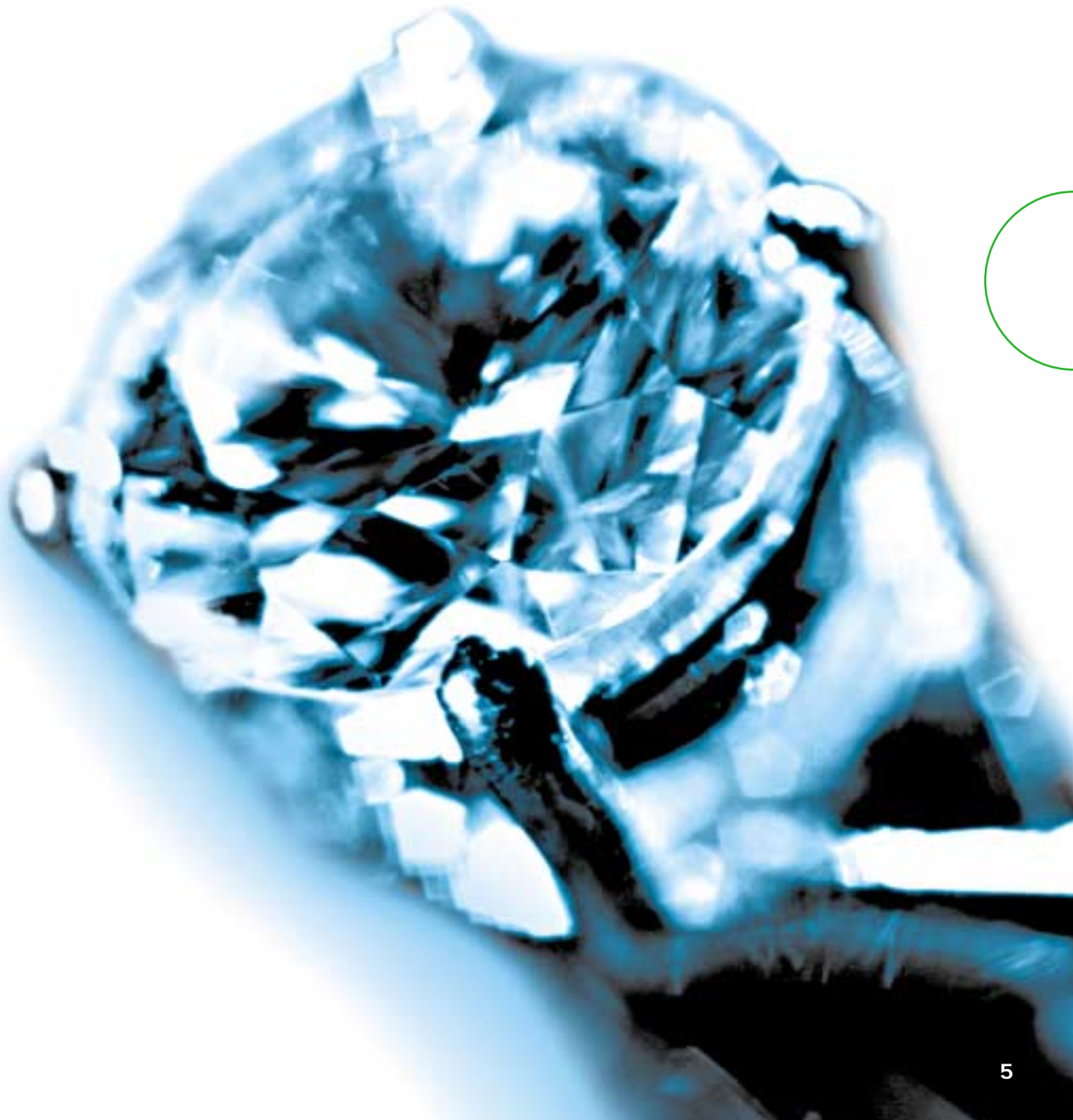
Auf Grund dieses Rekordquartals war es uns möglich, das Geschäftsjahr mit einem Umsatz von 221,9 Mio. US\$ abzuschließen, womit wir leicht über dem Wert des Vorjahrs lagen. Wir sind mit diesem Ergebnis, das wir trotz eines drastischen Rückgangs im Umsatz mit Lasern zum Markieren von Chips, Smart Cards und anderen elektronischen Komponenten erzielt haben, sehr zufrieden. Insbesondere unsere breite Produktpalette von Lasern für die industrielle Materialbearbeitung und unsere Technologieführerschaft in vielen Bereichen hat diese Stabilität ermöglicht. Unsere Diversifikation erlaubt es uns, in den unterschiedlichsten Industrien aktiv zu sein: von der Automobilindustrie bis zu Herstellern von medizinischen Geräten, von Juwelieren bis zum Maschinenbau, von Herstellern von Konsumgütern bis hin zu Lieferanten von hochwertigen Elektronikbauteilen.

Unser MACRO-Bereich, der sich hauptsächlich auf Anwendungen in der Automobilindustrie und im Maschinenbau konzentriert, konnte den Umsatz um etwa 10% steigern. Neben dem erhöhten Interesse an unseren diffusionsgekühlten CO₂-Slab-Lasern konnten wir eine starke Nachfrage nach unseren diodengepumpten Festkörperlasern hoher Leistung verzeichnen. 53% des Gesamtumsatzes von 221,9 Mio. US\$ wurden von unserem MACRO-Bereich erzielt, während der MICRO- und MARKING-Bereich die restlichen 47% beisteuerten. Etwa 27% unseres Umsatzes erzielten wir mit Service, Ersatzteilen und Kundens Schulung.



Gem stones are delicate. Due to the precise heat input of our lasers, jewelry can be repaired without removing the gems.

Edelsteine sind empfindlich. Dank der präzisen Wärmeeinbringung unserer Laser müssen diese für Reparaturarbeiten an Schmuckstücken vorher nicht mehr entfernt werden.



Our strategic focus on the North American market showed positive results, as we recorded a very encouraging rise in all business areas. We have had a very successful fiscal year in this region, with sales increasing nearly 29%. As a percentage of total sales, North America accounted for 27%, Europe for 60% and Asia/ROW for 13%. Whereas our sales in North America grew despite a slump in the industrial markets, sales and service of laser products in Europe decreased by 10%. In Asia we recorded a growth in sales of 9% and were encouraged by the increased business activities in this region. We believe that the Asian markets will continue to play a more important role in the growth of our business. Subsequently, we have decided to further expand in this region by converting our sales offices in Taiwan and Korea into independent companies. We anticipate that our business, especially the MARKING and MICRO group, will benefit from this move.

In total we shipped over 2,100 laser units this year, approximately 200 units less than the prior year. However, we had record high numbers of units shipped in our MACRO division (800 units) and for MICRO applications (600 units).

We have realized our goal of healthy profits despite a difficult business environment. Our gross profit of 35.5% was influenced by the product mix. Lower sales of marking lasers to the semiconductor and electronics industry caused a slight decline in gross margin. Additionally, we had higher than anticipated costs in our diode related high power, solid-state laser products.

The settlement of a patent litigation case, some customer bankruptcies, and the costs of introducing a new ERP system in our facilities in Günding and Starnberg, Germany, burdened our pretax earnings by approximately \$5.5 million. Conversely, the divestiture of our medical laser activities in October 2001 contributed \$0.9 million to earnings before taxes. During this year we also invested in a new clean room for various assembling processes and the production of high-power diode lasers in our facility in Hamburg, Germany. As a consequence of these factors, earnings before interest and income taxes (EBIT) decreased by \$5.7 million to \$15.8 million or 7.1% of net sales. EBITDA decreased by \$5.4 million to \$23.3 million or 10.5% of net sales. Net income amounted to \$5.0 million equaling \$0.43 per share on a diluted basis.

Unsere strategische Ausrichtung auf den nordamerikanischen Markt zeigte erfreuliche Ergebnisse in allen Geschäftsbereichen: Wir blicken auf ein sehr erfolgreiches Jahr in dieser Region mit einer Umsatzsteigerung von nahezu 29% zurück. Damit trug Nordamerika 27% zum Gesamtumsatz bei, Europa 60% und Asien/Übrige Welt 13%. Während unsere Verkäufe in Nordamerika trotz der dortigen nachhaltigen Schwäche im Markt für Investitionsgüter anstiegen, nahm unser Umsatz mit Laserprodukten und Service in Europa um etwa 10% ab. Demgegenüber konnten wir unsere Umsätze auf den asiatischen Märkten um etwa 9% steigern. Das hat uns bewogen, unsere Vertriebsaktivitäten in diesem Bereich zu verstärken. Da wir hier mit zukünftigem Wachstum rechnen, haben wir uns zu einem verstärkten Engagement in dieser Region entschlossen und unsere Vertriebsbüros in Taiwan und Korea zu eigenständigen Firmen ausgebaut. Wir gehen davon aus, dass vor allem unser MARKING- und MICRO-Geschäft von diesem Schritt profitieren wird.

Insgesamt haben wir in diesem Jahr über 2.100 Laserquellen ausgeliefert, etwa 200 Einheiten weniger als im Vorjahr. Darin enthalten ist eine neue Rekordzahl von fast 800 Lasern aus unserem MACRO-Bereich und über 600 Lasern aus dem Bereich MICRO.

Trotz eines schwierigen Geschäftsumfeldes haben wir ein weiteres wichtiges Ziel erreicht, indem wir zufriedenstellende Gewinne erzielten. Unser Bruttoergebnis, das vom Produktmix beeinflusst wurde, lag bei 35,5% vom Umsatz. Geringere Umsätze von Markierlasern in der Halbleiter- und Elektronikindustrie begründeten diesen leichten Rückgang in der Bruttomarge. Darüber hinaus hatten wir höher als erwartete Kosten in unserer Produktion von diodengepumpten Hochleistungs-Festkörperlasern.

Die Beilegung eines Patentstreites, Kundenkonkurse und die Kosten für die Einführung einer neuen betriebswirtschaftlichen Software (ERP) in Günding und Starnberg belasteten unseren Gewinn vor Steuern mit etwa 5,5 Mio. US\$. Dagegen hatte der Verkauf unserer Medizinlaseraktivitäten einen positiven Effekt von 0,9 Mio. US\$ vor Steuern. Ferner haben wir in diesem Jahr in den Bau eines neuen Reinraumes in Hamburg investiert, der für die vielfältigsten Montagetätigkeiten und die Produktion von Diodenlasern benötigt wird. Als Folge dieser Faktoren verringerte sich das Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) um 5,7 Mio. US\$ auf 15,8 Mio. US\$ und betrug 7,1% des Umsatzes. Das EBITDA-Ergebnis ging um 5,4 Mio. US\$ auf 23,3 Mio. US\$ oder 10,5% vom Umsatz zurück. Der Gewinn nach Steuern belief sich auf 5,0 Mio. US\$ und entsprach 0,43 US\$ pro Aktie (verwässert).



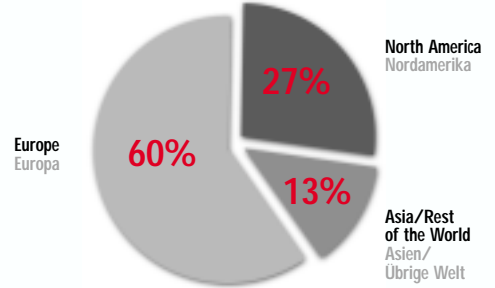
Keypads need to withstand a lot of use. Our marking lasers can produce perfect and permanent marks on keypads, that can even be illuminated.

Tastaturmarkierungen müssen viel aushalten. Exakte, abriebfeste und zudem beleuchtete Tasten sind durch den Einsatz unserer Lasertechnik möglich.

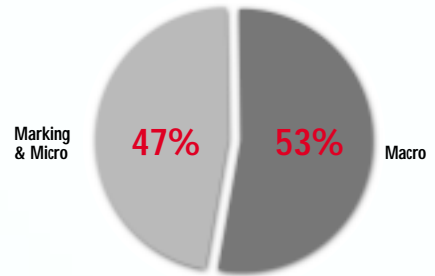
sales split 2002 umsatzverteilung 2002

(in percentages) (in prozent)

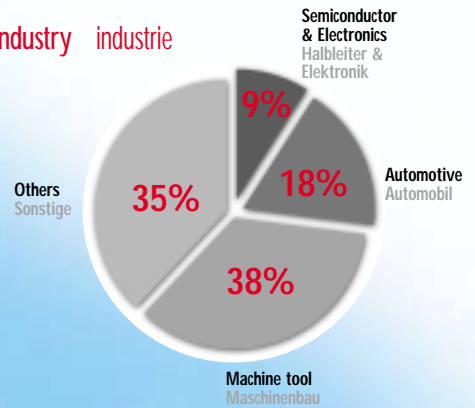
geographical geografisch



business units geschäftsbereiche



industry industrie





Blue jeans does not necessarily mean "blue" jeans! With Rofin CO₂ lasers, a variety of colored patterns and designs are applied to denim to produce the latest fashion trends.

Jeans ist nicht gleich Jeans. Mit dem CO₂-Laser von Rofin lassen sich selbst bunte Muster in Textilien einbringen und verleihen somit Jeansstoffen ein individuelles Design.



During the last year we attended approximately 50 local and international exhibitions highlighting our different business segments. We introduced a wide range of new products, such as new system solutions for micro welding applications and the 6th generation of our successful manual spot welder, which is mainly used for repair work in the dental and jewelry business. Our compact 10 Watt diode-pumped laser marker, the first model of our new end-pumped E-Line Series introduced in 2001, received great acceptance in the market. Also our StarWeld Tool Series, which is primarily used for repairing injection molds, got the same positive response. Additionally, the increase in output power of our diffusion-cooled Slab Laser Series to 4.5 kWatt added new potential for welding in the automotive industry.

Our secondary listing in fiscal year 2001 on the Neuer Markt in Germany had the desired effect of increased analyst coverage in Europe. We now have around seven analysts covering us and releasing reports on a regular basis. However, some negative press that the Neuer Markt has recently received may to some extent have affected our share price.

Some of our markets remain subject to cyclical changes. As there are no distinctive signs for a broad and fast recovery of those markets, we do not foresee substantial growth in the coming year. Nevertheless, we are well prepared for the years to come with our solid financial basis and technology leadership. We will continue to focus on optimizing our manufacturing processes and streamlining our costs in order to better meet the challenging global economic conditions.

I would like to take this opportunity to thank our shareholders, customers, vendors and employees for their confidence, commitment and continued support over the past year. As reflected in the application pictures in this report, lasers are in use not only for producing high-tech products, but have also found their way into manufacturing processes for everyday goods. Together with our customers we are always striving to find new applications and to broaden the user base of our laser sources.

Im letzten Jahr haben wir unsere Produkte auf etwa 50 nationalen und internationalen Messen in den unterschiedlichen Bereichen ausgestellt. Dabei haben wir neue Produkte zur Marktreife gebracht, wie neue Lasersysteme zum Micro-Schweißen oder die mittlerweile sechste Generation unseres Handschweiß-Lasers, der hauptsächlich für Reparaturaufgaben im Juwelier- und Dentalbereich eingesetzt wird. Unser kompakter 10 Watt diodengepumpter Markierlaser, das Einstiegsmodell unserer neuen endgepumpten E-Line-Serie, den wir 2001 zum ersten Mal vorgestellt hatten, ist hervorragend vom Markt aufgenommen worden. Die gleiche positive Resonanz haben wir bei unserer StarWeld Tool-Serie erfahren, die vorwiegend für die Reparatur von Spritzgusswerkzeugen eingesetzt wird. Durch die Leistungssteigerung unserer diffusionsgekühlten CO₂-Slab-Laser-Serie auf 4,5 kWatt haben sich für uns neue Potentiale beim Schweißen in der Automobilindustrie eröffnet.

Unser Zweitlisting am Neuen Markt im Geschäftsjahr 2001 hat den gewünschten Erfolg gezeigt, was das gestiegene Interesse der Analysten an Rofin betrifft. Derzeit berichten durchschnittlich sieben Analysten auf regelmäßiger Basis über uns. Jedoch hat nach unserer Einschätzung der Aktienkurs unter dem mittlerweile negativen Image des Neuen Marktes gelitten.

Einige unserer Märkte unterliegen zyklischen Schwankungen. Da es derzeit keine eindeutigen Signale für eine umfassende und schnelle Erholung dieser Märkte gibt, erwarten wir kein starkes Umsatzwachstum im nächsten Jahr. Mit unserer soliden finanziellen Basis und der Technologieführerschaft in vielen Bereichen sehen wir uns jedoch hervorragend positioniert, um uns auf diese Situation einzustellen. Wir werden uns darauf konzentrieren, unsere Produktionsprozesse und Kostenstrukturen weiter zu optimieren, um noch besser dem derzeitigen weltweiten Geschäftsklima begegnen zu können.

Zum Abschluss möchte ich die Gelegenheit wahrnehmen, mich bei allen Anteilseignern, Kunden, Zulieferern und Mitarbeitern für ihr Vertrauen, ihr Engagement und ihre Unterstützung zu bedanken. Wie wir Ihnen anhand der Bilder dieses Geschäftsberichtes zeigen wollen, lässt sich die Lasertechnik nicht nur zur Produktion hochwertiger Industriegüter einsetzen, auch Güter unseres täglichen Lebens, wie Jeans, Trinkgläser oder Schmuckstücke, werden heute mit dem Laser bearbeitet. In enger Zusammenarbeit mit unseren Kunden sind wir stets darauf konzentriert, neue Anwendungen für unsere Laserquellen zu entwickeln, um so die Einsatzbereiche zu vergrößern.

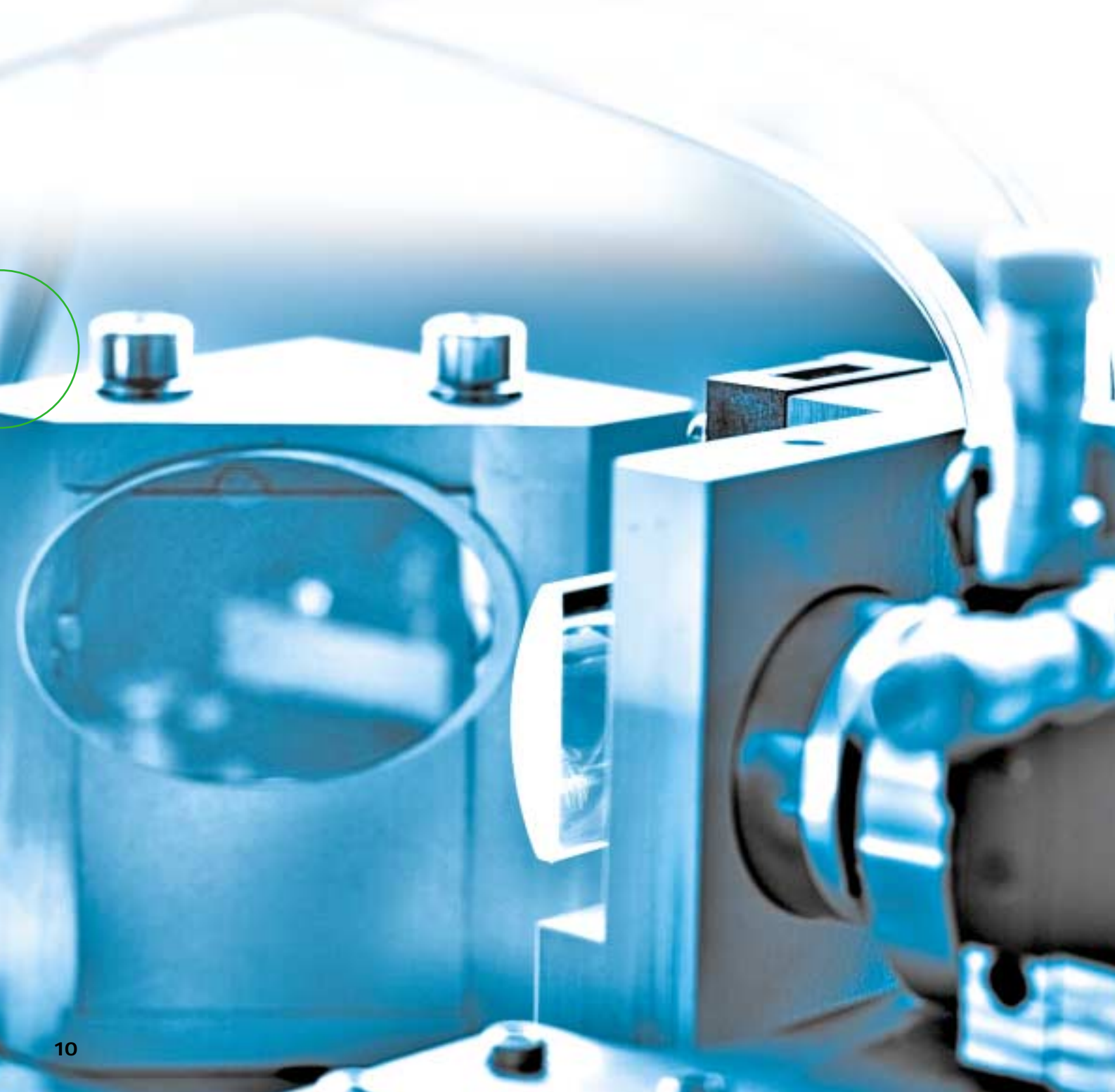


Dr. Peter Wirth
Chairman of the Board and CEO



The newly built clean room in Hamburg will provide sufficient space to assemble the pumping modules for our diode-pumped lasers and our diode laser product line.

Der neu gebaute Reinraum in Hamburg bietet genug Platz, um neben Pumppmodulen für dioden-gepumpte Festkörperlaser demnächst auch Diodenlaser für die Direktanwendung zu montieren.



research and development

forschung und entwicklung

WE THINK LASER – Our skilled engineers are dedicated to laser excellence and are committed to staying at the forefront of technology for laser materials processing.

Worldwide we have more than 150 experienced physicists, engineers and technicians working everyday in improving the features of our existing products and developing new laser sources and laser-based system solutions for our customers.

A typical result of this emphasis is our new "Disc" laser, a solid-state laser, in which the traditional rod is replaced by a thin disc. This disc is pumped by diode stacks in a resonator configuration which allows multiple pumping passes and very effective cooling of the disc crystal. This design offers significantly higher efficiency and beam quality, making the product a perfect tool for micro applications. The first systems were shipped to key customers for Beta-side testing and market introduction is expected within the next fiscal year.

As this design has a broad potential, we concentrate our efforts on qualifying the disc laser for future use in **MACRO** and **MARKING** applications.

WE THINK LASER – Unsere qualifizierten und erfahrenen Ingenieure sind hochmotiviert und stets bestrebt, mit neuen Entwicklungen für die industrielle Materialbearbeitung unsere Führungsrolle in der Lasertechnologie zu untermauern.

Mehr als 150 Physiker, Ingenieure und Techniker arbeiten weltweit bei Rofin daran, die Leistungsmerkmale unserer bewährten Produkte weiter zu verbessern. Darüber hinaus entwickeln sie neue Strahlquellen und laserbasierte Systemlösungen für unsere Kunden.

Ein typisches Resultat dieser Anstrengungen ist unser neuer "Scheiben"-Laser, ein Festkörperlaser, bei dem der traditionell als Lasermedium eingesetzte Stab durch eine dünne Scheibe ersetzt wird. Diese Scheibe wird durch einen Diodenlaserstrahl angeregt und das spezielle Resonatordesign ermöglicht einen vielfachen Durchlauf des Anregungslichtes durch die Scheibe und deren effektive Kühlung. Mit diesem Konzept lassen sich ein wesentlich höherer Wirkungsgrad und eine deutlich verbesserte Strahlqualität erzeugen. Dadurch wird dieser Laser zu einem perfekten Werkzeug für die Mikromaterialbearbeitung. Die ersten Systeme dieser Art wurden bereits an Schlüsselkunden zur industriellen Erprobung geliefert. Mit der Markteinführung rechnen wir innerhalb des nächsten Geschäftsjahres.

Aufgrund der vielfältigen Einsatzmöglichkeiten dieses Lasertyps legen wir unser Hauptaugenmerk derzeit darauf, den Scheibenlaser für künftige Applikationen im Bereich **MARKING** und **MACRO** zu qualifizieren.





The form of a wineglass is as significant as the aroma of the wine. Our lasers produce less breakage by trimming the glass precisely and also require less abrasives to complete the final polishing process.

Ein Weinglas lebt von seiner Form. Das Anritzen mit unseren CO₂-Lasern erlaubt das präzise Abtrennen des überschüssigen Materials. Dies verringert den Ausschuss und reduziert den Verbrauch von Schleifmitteln beim nachfolgenden Polieren des Randes.

our worldwide locations unsere weltweiten standorte

ROFIN-SINAR Technologies Inc.
40984 Concept Drive
Plymouth, MI 48170, USA
Tel.: +1-734-455-5400
Fax: +1-734-455-2741
info@rofin.com

ROFIN-SINAR Technologies Europe S.L.
Paseo Premin de Iruña 4
E-31008 Pamplona, Spain
Tel.: +34-948-198-000
Fax: +34-948-198-152

operational headquarters

ROFIN-SINAR Laser GmbH
Berzeliustraße 83
D-22113 Hamburg, Germany
Tel.: +49-(0)-40-7 33 63-0
Fax: +49-(0)-40-7 33 63 160
info@rofin.com

ROFIN-SINAR, Inc.
40984 Concept Drive
Plymouth, MI 48170, USA
Tel.: +1-734-455-5400
Fax: +1-734-455-2741
info@rofin-inc.com

production sites subsidiaries joint-ventures

ROFIN-SINAR Laser GmbH
Neufeldstraße 16/Günding
D-85232 Bergkirchen, Germany
Tel.: +49-(0)-81-31-704-0
Fax: +49-(0)-81-31-704-100
info@rofin-muc.de

Carl Baasel Lasertechnik GmbH & Co. KG
Petersbrunner Straße 1b
D-82319 Starnberg, Germany
Tel.: +49-(0)-8151-776-0
Fax: +49-(0)-8151-776-159
sales@baasel.de

CBL Verwaltungsgesellschaft mbH GmbH & Co. KG
Petersbrunner Straße 1b
D-82319 Starnberg, Germany
Tel.: +49-(0)-8151-776-0
Fax: +49-(0)-8151-776-159

WEGMANN-BAASEL
Laser und elektrooptische Geräte GmbH
Umlandstraße 13
D-85609 Aschheim, Germany
Tel.: +49-(0)-89-93 09 01-0
Fax: +49-(0)-89-93 09 01 80
info@wb-laser.de

DILAS Diodenlaser GmbH
Galileo-Galilei-Straße 10
D-55129 Mainz, Germany
Tel.: +49-(0)-6131-9226-0
Fax: +49-(0)-6131-9226-255
infoline@dilas.de

ROFIN-SINAR UK Ltd.
York Way, Willerby,
Kingston upon Hull
HU10 6HD, United Kingdom
Tel.: +44-(0)-1482-6500-88
Fax: +44-(0)-1482-6500-22
info@rofin-uk.com

ROFIN-BAASEL UK Ltd.
Rofin House
3 Brunel Close
Daventry NN11 5RB
Northants, United Kingdom
Tel.: +44-(0)-870-990-1020
Fax: +44-(0)-870-990 1030
sales@rofin-baasel.co.uk

ROFIN-BAASEL Italiana S.r.l.
Via Galilei, 1
I-20090 Rovagnasco di Segrate (MI), Italy
Tel.: +39-02-2169-51-1
Fax: +39-02-269-20-549
info@rofin.it

ROFIN-BAASEL France S.A.
10, Allée du Cantal
Z.I. La Petite Montagne Sud
F-91018 Evry Cedex, France
Tel.: +33-(0)-1-6911-3636
Fax: +33-(0)-1-6911-3639
info@rofin.fr

ROFIN-BAASEL Benelux B.V.
Edisonweg 52
NL-2952 AD Alblasserdam, Netherlands
Tel.: +31-(0)-78-69310-37
Fax: +31-(0)-78-69310-79
info@rofin-baasel.nl

ROFIN-BAASEL España S.L.
Pol. Ind. Arazuri-Orcoyen, C-12
E-31170 Arazuri (Navarra), Spain
Tel.: +34-948-324-600
Fax: +34-948-324-605
info@rofin-es.com

ROFIN-BAASEL, Inc.
330 Codman Hill Road
Boxborough, MA 01719, USA
Tel.: +1-978-635-9100
Fax: +1-978-635-9199
Rofin-Baasel@rofin-baasel.com

ROFIN-MARUBENI Laser Corp.
Sun-Intelligent Building 4F
3162 Sakai, Atsugi-shi
Kanagawa-ken, 243 Japan
Tel.: +81-(0)-462-298-655
Fax: +81-(0)-462-298-541
info@rofin-jpn.co.jp

ROFIN-BAASEL Singapore Pte. Ltd.
Block 5012, Ang Mo Kio Avenue 5
#04-05 TECHplace II
Singapore 569876
Tel.: +65-64821-091
Fax: +65-64821-158
reception@rofin-baasel.com.sg

ROFIN-BAASEL Taiwan Ltd.
2F, No. 35, Lane 21,
Sec 6 Ming Chuan, East Rd.
Taipei, Taiwan
Tel.: +886-2-2790-1300
Fax: +886-2-2795-3021

ROFIN-BAASEL Korea Co., Ltd.
505 Byucksan Digital Valley
212-16 Guro-Dong, Guro-Gu
Seoul, Korea 152-848
Tel.: +82-2837-1750
Fax: +82-2837-1751

PMB Elektronik GmbH
Leutstettener Str. 28
D-82319 Starnberg, Germany
Tel.: +49-(0)-8151-91691-0
Fax: +49-(0)-8151-91691-66

RASANT-ALCOTEC
Beschichtungstechnik GmbH
Zur Kraule 1
D-51491 Overath, Germany
Tel.: +49-(0)-2206-9025-0
Fax: +49-(0)-2206-9025-22

sales + service

ROFIN-SINAR Laser GmbH
Brussels Office
Rue Abbé Cuyper, 3
B-1040 Brussels, Belgium
Tel.: +32-(0)-2-74 12-427
Fax: +32-(0)-2-74 12-404

ROFIN-BAASEL España S.L.
Barcelona Office
Pza. Maria Aurelia Capmany, 1-A
E-08970 Sant Joan Despi (Barcelona), Spain
Tel.: +34-93-4770644
Fax: +34-93-4770865
barcelona@rofin-es.com

ROFIN-BAASEL France S.A.
Sartrouville Office
7, Rue d'Estienne d'Orves
F-78508 Sartrouville Cedex, France
Tel.: +33-(0)-1-395-77133
Fax: +33-(0)-1-395-76577
info-marquage@rofin.fr

ROFIN-BAASEL, Inc.
Tempe Office
1565 West University Drive
Suite 101
Tempe, AZ 85281, USA
Tel.: +1-480-777-1199
Fax: +1-480-517-9684

corporate information

informationen zum unternehmen

ROFIN-SINAR Technologies Inc.
40984 Concept Drive
Plymouth, MI 48170, USA
Tel.: +1-734-455-5400
Fax: +1-734-455-2741
info@rofin.com

investor contact

USA:
40984 Concept Drive
Plymouth, MI 48170, USA
Tel.: +1-734-455-5400
Fax: +1-734-455-2741
info@rofin.com

GERMANY:
Berzeliusstraße 83
D-22113 Hamburg, Germany
Tel.: +49-(0)-40-7 33 63-256
Fax: +49-(0)-40-7 33 63 138
ir@rofin.com

board of directors

Dr. Peter Wirth
Chairman of the Board
Chief Executive Officer
President

Günther Braun
Executive Vice President
Chief Financial Officer

Gary K. Willis
Director of Benthos Corporation
Director of HPower Corporation
Director of Middlesex Health Services

Ralph E. Reins
Chairman of Qualitor, Inc.

William R. Hoover
Chairman of the Executive Committee of
Computer Sciences Corporation

Carl F. Baasel
Managing Director of Carl Baasel
Lasertechnik GmbH & Co. KG

auditors

KPMG LLP
Detroit, Michigan

transfer agent and registrar

The Bank of New York
New York, NY

common stock

ROFIN-SINAR Technologies Inc.
trades on NASDAQ's National
Market System under the
Symbol "RSTI" and on the Frankfurt Stock
Exchange under the German Securities
Identification Number 902 757.

Die ROFIN-SINAR Aktie ist an der NASDAQ
unter dem Kürzel "RSTI" notiert und wird an
der Frankfurter Wertpapierbörse unter der
Kennnummer 902 757 gehandelt.

rofin

ROFIN-SINAR Technologies Inc.
40984 Concept Drive
Plymouth, MI 48170, USA
ir@rofin.com
www.rofin.com